

Niveau Onderscheidende Kenmerken (NOK) Inkoper

Doel

Realiseren van de sourcing- en inkoopdoelstellingen v.w.b. de toegewezen productgroep/assortiment, tegen optimale condities en (marktconforme)prijzen.

| Kenmerk | Niveau | Typering a | Typering b | Typering c |
|---------------------------|--------|--|--|--|
| Scope/complexiteit | | <ul style="list-style-type: none"> - operationele inkoop - kleine tot middelgrote leveranciers (regionaal) - standaard eisen m.b.t. te verwerven producten/productgroepen - standaard contracten - beperkte financiële risico's | <ul style="list-style-type: none"> - middelgrote tot grote leveranciers (internationaal) - toegewezen assortiment/productgroepen - standaard tot meer complexe eisen m.b.t. te verwerken product/productgroepen, w.o. directe import - gemiddelde financiële risico's | <ul style="list-style-type: none"> - grotere leveranciers/telers (internationaal) - breed assortiment/meerdere productgroepen, grote volumes - complexe eisen m.b.t. te verwerven producten/productgroepen |
| Invloed/kaders | | <ul style="list-style-type: none"> - operationele inkoop, uitvoeren inkoopplan - relatiebeheer bestaande leveranciers, sourcing nieuwe leveranciers/producten - korte termijn inkoop (daghandel, eenmalige orders, bijkoop) - inkoop(-prijzen) binnen richtlijn of na goedkeuring leidinggevende - beperkte commerciële autorisatie | <ul style="list-style-type: none"> - opstellen en uitvoeren van sourcing- en inkoopplannen, afsluiten inkooporders en jaarcontracten i.s.m. leidinggevende - beheer bestaande en ontwikkeling nieuwe leveranciersrelaties - aanbod/contractafsluiting binnen met leiding afgestemde marges, richtlijnen, marktprijzen | <ul style="list-style-type: none"> - ontwikkeling en realisatie inkoopstrategieën en plannen, afsluiten meerjarencontracten met leveranciers/telers - uitbouw bestaande en ontwikkeling nieuwe productgroepen met bestaande en nieuwe leveranciers/telers/coöperaties - contractafsluiting binnen globale commerciële richtlijnen, afgestemd met directie en/of leidinggevende - begeleiding/coaching inkopers |
| Verbeteringen | | <ul style="list-style-type: none"> - signaleert markt/klantontwikkelingen t.b.v. inkoopbeleid - doet verbetervoorstellen (assortiment, verpakkingen e.d.) - neemt deel aan verbeterteams | <ul style="list-style-type: none"> - werkt verbetervoorstellen uit en motiveert deze in verbeterteams | <ul style="list-style-type: none"> - initieert verbeteringen (in- en verkoopproces, assortiment en productontwikkeling) - (bege)leidt verbeterprojecten m.b.t. sourcing- en inkoopprocessen, assortiment, verpakkingen e.d. |
| Referentiefunctie | | - | - Inkoper B | - |

In een NOK/functiereeks worden alleen de onderscheidende kenmerken beschreven, zodat de niveaoverschillen in deze reeks herkenbaar worden. Het hogere niveau veronderstelt tevens beheersing en/of uitvoering van het voorgaande niveau.